



EARTH CONSULTING AFRIQUE SARL

Formation :

MAÎTRISER LES DOSSIERS D'APPEL D'OFFRE

 Du 19 au 25 Janvier 2026

 Prix : 40.000 FCFA

 En ligne sur  zoom


ATTESTATION DE FORMATION
**MAÎTRISE DES DOSSIERS
D'APPEL D'OFFRE**
  

**Attestation de formation
Maîtrise des dossiers d'appel d'offre
delivrée !**

Termes de référence

Formation sur l'élaboration de dossier de soumission aux appels à concurrences et procédures de passation des marchés « La rédaction de l'offre technique et de l'offre financière »

TERMES DE REFERENCE DE LA FORMATION

Maîtriser la préparation des dossiers d'appel d'offres.

Le marché des appels d'offres en Afrique de l'Ouest constitue une opportunité majeure, représentant entre 30 et 40 % du PIB, mais demeure actuellement largement inaccessible aux PME et TPE. Les principaux obstacles identifiés à la performance dans les appels d'offres sont les barrières administratives et procédurales ainsi que l'insuffisance technique dans la préparation des dossiers de soumission. Il est essentiel de soutenir le développement des entrepreneurs individuels et des PME émergentes, qui détiennent 28 % du marché et présentent les lacunes les plus importantes. Cette formation est vivement recommandée afin de transformer l'accès des petites et moyennes entreprises aux marchés publics.

OBJECTIF DE LA FORMATION

L'objectif de cette formation est de doter les entrepreneurs individuels et les PME émergentes, confrontés aux principales difficultés, des compétences indispensables pour remporter des marchés à la suite d'appels d'offres.

METHODOLOGIE

Formation théorique d'une durée de cinq jours, suivie d'une phase post-formation de deux semaines comprenant un accompagnement par les pairs afin de permettre la mise en pratique des acquis à travers des soumissions concrètes. L'impact escompté est une augmentation du taux de réussite aux marchés, estimée entre 45 et 50 % chez les participants après la formation.

PUBLIQUE CIBLE

Le public cible se compose principalement de trois profils essentiels :

- *Les entrepreneurs du secteur BTP ainsi que les dirigeants d'entreprises des domaines bâtiment et travaux publics,*
- *Les cadres spécialisés en achats et logistique, et*

- *Les consultants* et prestataires indépendants.

Plan de la formation

- **Module 1** : Prise de connaissance des procédures de passation des marchés publics et Typologie des marchés ;
- **Module 2** : Analyse des différentes sections du dossier d'appel d'offre dans la procédure de l'UEMOA ;
- **Module 3** : La rédaction de l'offre technique et de l'offre financière.
- **Module 4** : Cas pratique (ouverture de plis, analyse des offres et désignation de prestataire)

Lieu et date de la formation

En ligne sur zoom pour une durée de cinq (05) jours, elle est proposée au tarif de 40 000 FCFA (soit 61 euros) et se tiendra du 19 au 24 janvier 2026.

Livrables

- Certificat de formation ;
- Supports de formation
- Groupe forum WhatsApp pour un accompagnement durant deux (02) mois après la fin de la formation.

Inscription et moyens de paiement

Remplir le formulaire sur : <https://forms.gle/mnFZDGXTXD5sieA78>

Effectuer le paiement des frais de la formation :

- Mobile Money ou Orange Money sur +223 82 02 80 80
- RIA
- Western union
- MoneyGram

Les coordonnées pour faire l'envoi

- | | |
|--------------------------|-------------------------|
| ○ Nom et prénom : | Laye DIAKITE |
| ○ Pays : | MALI |
| ○ Ville : | Bamako |
| ○ Contact : | +223 82 02 80 80 |

